

Extreme prijsstijgingen

Door de uitbraak van Corona in maart 2020, is een groot deel van de Europese markt nagenoeg stil komen te liggen. Direct gevolg hiervan is dat volledige productieketens (landbouw, veeteelt, visserij en producenten van overige productgroepen) noodgedwongen zijn gaan afschalen in productie.

Nu de markt binnen Europa weer volop is gestart en de vraag naar producten ongekend hoog is, blijft de aanvoer maar ook de beschikbaarheid (schaarste) van basis grondstoffen hierbij fors achter. Naar verwachting gaat het nog maanden duren voordat het aanbod de vraag naar producten weer volledig aankan.

Bovenstaande heeft en leidt nog steeds tot extreme prijsstijgingen binnen assortimentsgroepen. Dagelijks worden wij geconfronteerd met aanzienlijke prijsstijgingen doordat er éénvoudigweg niet voldoende grondstof beschikbaar is.

Onderstaande assortimentsgroepen zijn tot op heden het hardst geraakt, waarbij geldt dat prijsverhogingen geen uitzondering zijn;

- Aziatische/overzeese producten, hiervoor geldt dat containerprijzen inmiddels 8x hoger liggen dan in september 2020. Daarnaast blijft beschikbaarheid en levering van producten uit deze landen slecht doordat men nog in volledige lockdown zit, of weer terecht komt.
- Verpakkingsmaterialen; papier, plastic en recyclebare materialen. Hier is een combinatie van overzees transport en grondstoffen als kunststof, pulp en hout de oorzaak van aanzienlijke prijsverhogingen.
- Sauzen, vetten en oliën; prijzen van basisgrondstoffen zijn inmiddels verhoogd door schaarste in grondstof en stijgende kosten van omverpakkingen.
- Diepvries snacks; prijzen van verpakkingsmateriaal en basis grondstoffen als vlees stijgen aanzienlijk.
- Verse- en diepvriesvis; prijsstijgingen doordat de vraag vele malen groter is dan het aanbod in combinatie met transport overzees voor een deel van het assortiment.

Vanuit onze afdeling inkoop en de inkooporganisatie waarbij wij zijn aangesloten is alles in werking gesteld om prijsverhogingen waar mogelijk zoveel mogelijk te beperken. In veel gevallen geldt echter dat het niet accepteren van verhogingen leidt tot een volledige leverstop.

Waar mogelijk proberen wij tijdig extra volume binnen te halen waardoor wij de doorvoer van prijsverhogingen langer kunnen uitstellen. Wij gaan er echter niet aan ontkomen de prijsverhogingen (uiteindelijk) door te belasten. Wij adviseren u als ondernemer ook om dit door te voeren binnen uw kostencalculatie. Er is op dit moment in tijd duidelijk sprake van een overmacht situatie waar wij uw begrip voor vragen.

Met vriendelijke groet,
Directie en inkoopteam VHC ActiFood BV